

impl/id

Découvrez l'offre
**Optimisation
du poste clients**



Qu'est-ce que le poste clients ?

En comptabilité, **le poste clients représente l'ensemble des factures émises par une entreprise envers ses clients.**

Il comprend :



La facturation en retard



Les factures en attente de règlement



Les impayés

Le poste clients est **un actif important du patrimoine des entreprises puisqu'il représente en moyenne 40% de l'actif total**, d'où l'importance d'optimiser sa gestion.

Pourquoi la gestion du poste clients est essentielle pour votre entreprise ?

Les délais de règlement de vos factures clients et la gestion des impayés ont un impact direct sur la trésorerie de votre entreprise.

Une gestion efficace de votre poste clients est donc indispensable et passe par **la couverture** et/ou **le financement de vos créances commerciales.**

Cette étape est essentielle à **la préservation de la santé financière de votre entreprise.**



Un impayé coûte cher et se compense difficilement ! A titre d'exemple : Avec une **marge nette de 10%**, il vous faut réaliser **un chiffre d'affaires supplémentaire de 10 000 €** pour compenser **un impayé de 1 000€.**

Vous êtes une **TPE** ou une **PME** exerçant une **activité BtoB** ?

Les experts implid vous accompagnent pour **optimiser** et **sécuriser** la gestion de votre poste clients.

L'accompagnement implid pour **optimiser** la gestion de votre poste clients

Nous sommes à vos côtés pour vous accompagner dans la gestion de votre poste clients, afin d'éviter **les retards de paiement** et **les impayés**.



De l'établissement de vos factures au recouvrement de vos créances clients, les experts implid **gèrent pour vous l'ensemble des étapes de votre processus de facturation** :



Nos solutions de courtage afin de **sécuriser** votre poste clients

Parfois, la mise en place d'actions préventives ne suffit pas à **résoudre vos retards d'encaissement** ou à **sécuriser vos transactions**. Dans ce cas, **nos experts vous proposent trois solutions de courtage adaptées à vos enjeux** :

- 1 L'affacturage** permet de financer les factures de vos clients avant leur échéance de paiement.
- 2 L'assurance-crédit** vous offre une couverture et une indemnité en cas de non-règlement de vos créances commerciales.
- 3 La caution** consiste à désigner un garant des engagements du débiteur, au profit du créancier. Plusieurs types de caution sont possibles : caution de retenue de garantie, caution de restitution d'acompte, caution sous-traitant...

Les + imp/id



Audit gratuit du fonctionnement de votre poste clients



Définition d'un **cahier des charges** adapté à vos enjeux



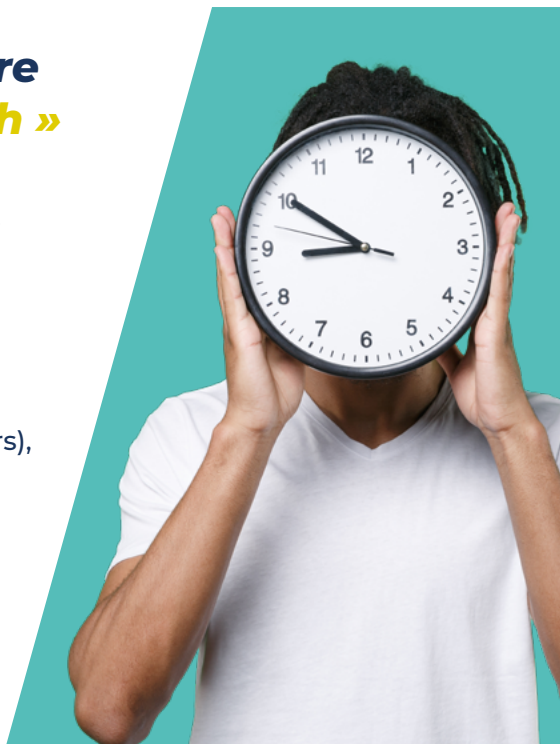
Choix de **la solution la plus adaptée** et **accompagnement dans la durée**

Découvrez notre offre « recouvrement flash »

Lorsque la date d'échéance de vos créances clients est dépassée, **il est rare que vos clients paient spontanément.**

Grâce à **la proximité de nos avocats et de nos commissaires de justice** (anciennement huissiers), bénéficiez de notre expertise en recouvrement de créances pour **gérer vos impayés en toute sérénité et préserver votre trésorerie.**

Notre offre consiste à vous décharger de la gestion fastidieuse de vos impayés :



Par des **équipes dédiées et formées** au recouvrement



Dans un **temps court** (3 mois maximum)



Avec une **efficacité maximum**

Si votre créance n'a pas été encaissée malgré nos actions, notre accompagnement ne vous coûte rien.

Les avocats implid sont également à vos côtés **pour le traitement de vos créances douteuses et litigieuses.** Pour en savoir plus, n'hésitez pas à contacter **votre bureau de proximité.**



Votre expert dédié



Sébastien PRANAL
Manager Courtage

06 73 11 06 73

sebastien.pranal@implid.com

[implid.com](https://www.implid.com)

